

## Royal & SunAlliance lanza unidad global

“En la medida que los gobiernos imponen metas más estrictas de emisión de gases responsables del efecto invernadero, el sector de la energía renovable es cada vez más atractivo”, comentó el gerente de la División, Ken Norgrove.

---

Royal & SunAlliance lanzó la nueva división en Europa, la que reúne a un equipo de expertos de toda la compañía, para dar soluciones globales de seguros al mercado de energía renovable.

La decisión se toma cuando el tema ha cobrado relevancia y ha llevado a diversos gobiernos a emprender acciones específicas. Por ejemplo, la Unión Europea decidió que en 2020, un quinto de la energía disponible debe venir de fuentes renovables, en circunstancias que el año pasado sólo representaron el 6,5% del total.

En esa línea, sólo el negocio de la energía eólica generará negocios por US\$ 2 mil millones en 2015, razón por la cual Royal comenzará a operar en este segmento.

Durante los últimos 25 años, la compañía ha sido líder en el sector de energías renovables, asegurando rubros tales como energía eólica, solar, hidroeléctrica, biomasa y reciclaje de residuos.

La nueva división tiene como objetivo apoyar estas industrias en su desarrollo, ofreciéndoles una solución integral en materias de seguro.

El equipo será liderado por Ken Norgrove y está conformado por expertos de todo el mundo, lo que permite agregar experiencia de mercado, con conocimiento de realidad local.

# de energía renovable

“El sector de la energía renovable es cada vez más atractivo, en la medida que los gobiernos imponen metas más estrictas de emisión de gases responsables del efecto invernadero. Ello a elevado la importancia de la energía renovable como una fuente viable de electricidad. Royal está potenciando su enfoque regional y conocimiento de cada mercado para crear una oferta única de energía renovable”, comentó el ejecutivo.

Los clientes de Royal tendrán acceso a una red mundial de 130 países en donde RSA ofrece sus productos y servicios; especialistas en la cobertura y prevención de riesgos, así como ingenieros de control que operan en la red mundial.

Las alternativas de cobertura se extienden a todas las fases de los proyectos, desde su conceptualización, construcción y a la operación misma.

En el campo de energía eólica, RSA, tiene 25 años de experiencia en la oferta de coberturas integrales para proveedores, desarrolladores, contratistas, operadores y empresas que financian estos emprendimientos. Los centros generadores de energía pueden estar en tierra como mar afuera, como lo demuestran las experiencias en Escandinavia y Canadá, las zonas de mayor crecimiento para este tipo de negocios a nivel mundial.

“Hemos incrementado nuestra capacidad regional en material de energía renovable para responder a las crecientes capacidad de energía renovable. La energía eólica es el segmento de mayor potencialidad y crecimiento, por lo que estamos enfocándonos en él inicialmente, para replicarlo a otros aspectos”, comentó.